

Conocer la capacidad de pago



¿Te gustaría incrementar o dar una línea de crédito adicional y de acuerdo al perfil de tu cliente implementar estrategias de venta cruzada?

En Buró de Crédito existen productos que te ayudan a analizar y decidir incrementar una línea de crédito u otorgar una línea adicional manteniendo el mismo nivel riesgo.

A continuación te compartimos la selección de cursos que Universidad Buró te ofrece:

Los 3 cursos imprescindibles para conocer la capacidad de pago de tu cliente...

01

Focaliza tus estrategias comerciales.
Construye de indicadores de capacidad de pago de tus clientes.
Define segmentos de clientes de acuerdo a sus ingresos.

Estimador de ingresos

02

Determina de manera óptima el monto del crédito a otorgar o la línea de crédito a aumentar dependiendo el puntaje.

Índice de Capacidad Crediticia (ICC)

03

Conoce la información histórica laboral de tus clientes como estabilidad, ingresos y semanas cotizadas reportadas en las fuentes oficiales (IMSS/ISSSTE).

e-Visor laboral

Para poder visualizar los contenidos de Buró de Crédito, es necesario primero te firmes vía
VPN Personas Físicas **aquí**
VPN Personas Morales **aquí**



Recuerda ingresar desde **BC Net aquí**, dar clic en **Universidad Buró** y firmarte con tu usuario y contraseña para realizar los cursos.



BURO DE CREDITO